



ეფექტური გადაწყვეტილების მიღება თანამედროვე ორგანიზაციებში

სალომე ციმაკურიძე

საქართველოს ტექნიკური უნივერსიტეტის
ბიზნესტექნოლოგიების ფაკულტეტის
ბიზნესის ადმინისტრირების დოქტორანტი
ელ.ფოსტა:s.tsimakuridze@gmail.com

ანოთაცია

წინამდებარე სტატიაში განხილულია ეფექტური გადაწყვეტილების მოდელის ეტაპები, გადაწყვეტილების ტიპები, ძირითადი მიღებები თუ როგორ შეიძლება გადაწყვეტილების მიღება იყოს რაციონალური და ნაკლებ რისკებთან დაკავშირებული, ეთიკური გადაწყვეტილების PLUS მოდელი და ეთიკასთან დაკავშირებული საკითხები. განხილული საკითხების მიზანია სწორი გზა დაანახოს მენეჯერებს თუ როგორ უნდა იმოქმედონ და რა საკითხები გაითვალისწინონ პრობლემის იდენტიფიცირების პროცესში. წარმოდგენილი მიღებები პრაქტიკული გამოცდილებით დანართობის მომდინარეობს, რომლის საშუალებითაც წარმატებული მენეჯერები იღებენ ეფექტურ გადაწყვეტილებებს.

საკვანძო სიტყვები: გადაწყვეტილების მიღების მოდელი, გადაწყვეტილების მიღების ტიპები, გადაწყვეტილების მიღების მიღებები, მენეჯერები, PLUS მოდელი.

შესავალი

მენეჯერებისთვის გადაწყვეტილების მიღების პროცესი ყოველდღიური სამუშაო პროცესის განუყოფელი ნაწილია. შესაბამისად, ისინი აკეთებენ არჩევანს, რაც ბუნებრივია, პასუხისმგებლობისა და ვალდებულებების აღებასთან არის კავშირში. ხშირ შემთხვევაში, მიღებული შედეგები განპირობებულია თუ რამდენად რაციონალურად არის გადაწყვეტილება წარსულში მიღებული. ორგანიზაციებში მენეჯერების მიერ მიღებული გადაწყვეტილებები განსაზღვრავენ წარმატებას თუ წარუმატებლობას, შესაბამისად, ისინი განსაკუთრებული სიფრთხილით უნდა მოეკიდონ გადაწყვეტილების მიღების პროცესს.

ცხადია, რაციონალური გადაწყვეტილების მისაღებად მნიშვნელოვანია მენეჯერებმა სწორად მოაძინონ პრობლემის იდენტიფიცირება, ალტერნატივების ანალიზი, იმპლემენტაცია და გადაწყვეტილების ეფექტურობის შეფასება. ამასთანავე, მენეჯერები ყოველდღიურ სამუშაო პროცესში მუდმივად დგე-

ბიან პროგრამირებადი და არაპროგრამირებადი გადაწყვეტილებების წინაშე, რომელთა მიღებაც მთლიანი სტრუქტურის მუშაობის ეფექტური ანგარიშები ახდენს გავლენას. დღევანდელი სწრაფად ცვალებადი გარემო არაპროგრანზირებადი და არასტაბილურია, რომლის დროსაც მენეჯერები უნდა იყვნენ მოქნილები და შეეძლოთ სწრაფი ადაპტაცია, ამასთანავე, გააჩნდეთ კომპლექსური ხედვის, სხარტიაზროვნებისა და ანალიტიკური უნარი, რომ სწორად გათვალისწილება მოსალოდნელი რისკები.

ძირითადი ფესტი

რასაკვირველია, გადაწყვეტილების მიღებას ყოველთვის თან ახლავს გარკვეული რისკები. თუმცა, აღნიშნული რისკების შესამცირებლად არსებობს ეფექტური გადაწყვეტილების მიღების მოდელი, რომელიც შედგება იმ ძირითადი ეტაპებისგან, რასაც მენეჯერებმა ორგანიზაციული გადაწყვეტილებების დროს უნდა გაითვალისწინონ:

1. პრობლემის იდენტიფიცირება;



2. გადაწყვეტილების კრიტერიუმის იდენტიფიცირება;

3. კრიტერიუმებისთვის წონის მინიჭება;

4. ალტერნატივების ჩამოყალიბება;

5. ალტერნატივების ანალიზი;

6. ალტერნატივის არჩევა;

7. ალტერნატივის იმპლემენტაცია;

8. გადაწყვეტილების ეფექტურობის შეფასება.

დღევანდელ გამოწვევებით სავსე სამყაროში ორგანიზაციებისთვის დიდი მონაბოვარია ისეთი მენეჯერები, რომლებსაც შესწევთ უნარი მიიღონ რაციონალური გადაწყვეტილებები. ხშირ შემთხვევაში მდგომარეობას ის ფაქტიც ართულებს, რომ დრო არის ხოლმე შეზღუდული, რის გამოც ვერ ხდება ამომწურავი ინფორმაციის მოძიება და გარკვეული დაშვებებისა და ინტუიციის გამოყენების საჭიროება დგება. აქვე ისიც უნდა აღინიშნოს, რომ კომპლექსური და მაშტაბური გადაწყვეტილებები გარკვეულ სითამამესა და გამბედაობას მოითხოვს მენეჯერების მხრიდან, მენეჯერული პოზიციების მთავარი სირთულე სწორედ გამბედავი გადაწყვეტილებების მიღებაა, რომელიც დიდ პასუხისმგებლობასთან და ვალდებულებებთან არის დაკავშირებული. მნიშვნელოვანია, რომ აღნიშნული ფაქტის გაცნობიერება ნათლად ხდებოდეს იმ თანამშრომლებში, რომლებიც შემსრულებელი პოზიციონან წინაურდებიან მენეჯერულ პოზიციებზე. სრულებით შესაძლებელია, რომ პროდუქტიულად მომუშავე თანამშრომელმა ვერ შეძლოს მენეჯერულ პოზიციაზე საკუთარ თავზე დიდი პასუხისმგებლობების აღება და გარკვეულ რისკებზე წასვლა. მენეჯერული პოზიციები გარკვეული ბენეფიტების მიღებასთან ერთად დიდ გამოწვებებთან არის დაკავშირებული, განსაკუთრებით დღევანდელ სამუშაო გარემოში.

მენეჯერები ორგანიზაციის მართვის პერიოდში მუდმივად დგებიან ორი ტიპის გადაწყვეტილების წინაშე:

- პროგრამირებადი გადაწყვეტილება არის რუტინული, თითქმის ავტომატური პროცესი, რომელსაც მენეჯერი ხშირად იღებს და აქედან გამომდინარე, მას არ უნდეს სანგრძლივი ფიქრი ან ანალიტიკური აზროვნება რა მოიმოქმედოს.

- არაპროგრამირებადი გადაწყვეტილების დროს მენეჯერები არ არიან დარწმუნებულნი, რომ სასურველ შედეგს მიიღებენ, რადგან სიტუაცია მოულოდნელია და უნდეს არასტანდარტული გადაწყვეტილების მიღება, რომლისთვისაც არ არსებოს გამზადებული შაბლონური წესები.

ამასთანავე, აღსანიშნავია მენეჯერების მიდგომები, რომლებიც ყველაზე ხშირად ვლინდება გადაწყვეტილებების მიღების პროცესში:

- რაციონალურობა - რაციონალური გადაწყვეტილების მიმღები ყოველთვის ეცდება, იყოს მაქსიმალურად ობიექტური და ეყრდნობოდეს ლოგიკას. აუცილებელია, რომ მისთვის პრობლემა იყოს საკმაოდ მკაფიოდ და გასაგები.

- შეზღუდული რაციონალურობა - შეზღუდული რაციონალურობა გულისხმობს, რომ გადაწყვეტილების მიღების პროცესი არის რაციონალური, ეყრდნობა ლოგიკას და რეალურ მოვლენებს.

- ვალდებულებათა ესკალაცია - მენეჯერების გადაწყვეტილებებზე დიდ გავლენას ახდენს ორგანიზაციული კულტურა, შიდა პოლიტიკა, ძალაუფლებები, რაც გულისხმობს წინა გადაწყვეტილების მიმართ ვალდებულებების ზრდას, მიუხედავად სამხილისა, რომ ეს იყო არასწორი.

- ინტუიცია - მენეჯერების გადაწყვეტილებები ხშირად მათ ინტუიციას ეყრდნობა. განსაკუთრებულად დიდი გამოცდილების მქონე მენეჯერებს აქვთ გამძაფრებული ინტუიციის შეგრძნება, რასაც ხშირადაც ენდობიან და ამართლებს კიდეც უმეტეს შემთხვევებში. რასაკვირველა, აბსოლუტური გარანტია არ არსებობს სასურველი შედეგის მიღების, რადგან თავად გადაწყვეტილების მიღების პროცესი ყოველთვის რისკებთან არის დაკავშირებული.

გადაწყვეტილებას, ამავდროულად, თან ახლავს ეთიური ნორმები და სტანდარტები, რაც სხვა ზემოხსენებულ ფაქტორებთან ერთად არანაკლებ მნიშნელობისაა. ორი ადამიანი ყოველთვის განსხვავებულად ხედავს შედეგებს, შედეგის დადებითობა და უარყოფითობა არის სუბიექტური ფაქტორი, რომელზეც სხვადასხვა ფაქტორი ახდენს გავლენას, მათ შორის, პიროვნეული თვისებები. მენეჯერებს აქვთ პასუხისმგებლობა, რომ მათ მიერ მიღებული გადაწყვეტილება იყოს ეთიური. ამიტომაც, პრაქტიკულ სამუშაო პროცესში აქტუალურია „PLUS“ მოდელის მიხედვით არსებული მდგომარეობის შეფასება. PLUS მოდელი შეკითხვების ნაკრებს წარმოადგენს, რომელიც ეთიური თვალსაზრისით, ადამიანებს სწორი გადაწყვეტილების მიღებაში ეხმარება. PLUS მოდელი იბიექტურია, მენეჯერებს პრობლემის მიმართ კანონიერი და სამართლიანი მიდგომისკენ მოუწოდებს. PLUS მოდელი განიმარტება შემდეგნაირად:

P = პოლიტიკები და პროცედურები;

L = იურიდიული (სამართლებრივი რეგულაციები);



U = უნივერსალური (კომპანიის კულტურა და ძირითადი ღირებულებები);

S = თვითონ (პირადი სამართლიანობისა და პატიოსნების სტანდარტები).

ეთიკური ბიზნეს გარემოს შექმნა ერთ დღეში არ ხდება. მენეჯერებს ნათლად უნდა ჰქონდეთ გააზრებული, რომ ორგანიზაციული კულტურა დიდ გავლენას ახდენს ეთიკურ გადაწყვეტილებებზე და თანამშრომლებში ეთიკური სტანდარტებისა და ნორმების ჩამოყალიბებაში. აღნიშნული ორგანიზაციული კულტურის ჩამოყალიბების პროცესში კი დიდი ყურადღება უნდა დაეთმოს ეთიკური საქციელის ნახალისებას, თანამშრომლებში შეიძლება იყოს გაურკვევლობა იმასთან დაკავშირებით, თუ რა არის და რა არ არის ეთიკური, ამიტომაც მენეჯერმა უნდა მისცეს სტიმული და ჩამოყალიბოს პერსონალს ეთიკური ფიქრი და დამოკიდებულება განსაზღვრული საკითხებისადმი.

არსებობს მოსაზრებები, რომლებიც მენეჯერის გადაწყვეტილების მიღების პროცესზე უარყოფითად ახდენს გავლენას, მაგალითად:

- პირველი შთაბეჭდილებების გავლენა - ხშირად მენეჯერის გონიერაში რჩება კონკრეტულ ფაქტზე წარსულში გაგონილი ინფორმაცია/სტატისტიკიური მონაცემები, რაც გადაწყვეტილების მიღების პროცესში ახსენდება და კონცენტრირებას ახდენს აღნიშნულ მონაცემებზე.

- სტატუს კვოს დაწესება - მენეჯერები მუდმივად უნდა ეძებონ ახალი შესაძლებლობები, გარემოში არსებულ ცვლილებებზე მოახდინონ სწრაფი რეაგირება და არ იფიქრონ, რომ მათი შესაძლებლობა ლიმიტირებულია.

- ზედმეტი თავდაჯერებულობა - თავდაჯერებულობასაჭირო და მნიშვნელოვანია, რაც ეხმარება მენეჯერს დაარწმუნოს სხვები კონკრეტული ქმედების რაციონალურობასა და სისწროეში. თუმცალა, გადაჭარბებული შეგრძნება იმისა, რომ საკუთარი შეხედულება აუცილებლად სამართლიანია და ეფექტურ შედეგს გამოიღებს, არა სასურველია.

ისიც უნდა აღინიშნოს, რომ კვლევების თანამდებობის მიღების სტილი და თანამშრომელთა მონაწილეობის დონე ერთმანეთისგან განსხვავებულია. ამ მხრივ, განსხვავდება სწორედ მმართველობის სტილი ორგანიზაციაში, თუ რა მოცულობით არიან თანამშრომლები ჩართულები

პრობლემის იდენტიფიცირებასა და მოგვარების ძიების პროცესში. მაგალითად, დეცენტრალიზებული ორგანიზაციებში თანამშრომლებს მეტი ავტონომია გააჩინიათ გადაწყვეტილებების მიღების პროცესში, ხოლო ცენტრალიზებულ ორგანიზაციებში გადაწყვეტილებები ირგანიზაციის მაღალ დონეებზე მიღება. თანამედროვე ორგანიზაციებში, დიდი მნიშვნელობა ენიჭება თანამშრომელთა თანამონაწილეობის ხარისხს, რადგან მათი უნარები და გამოცდილება გამოყენებულ იქნას პრობლემის ანალიზსა და ალტერნატივების შემუშავების პროცესში. ერთ-ერთი საკვანძო მახასიათებელი თანამედროვე ორგანიზაციისთვის სწორედ გუნდური მუშაობის პრინციპია, რაც აისახება გარკვეულნილად თანამშრომელთა გადაწყვეტილების მიღების პროცესში ჩართულობასა და ავტონომიის მიცემაში. ამასთანავე, განსხვავებულია კულტურაში პრობლემის აღქმა სხვადასხვა კულტურაში, რადგან ზოგში პრობლემა აღიქმება, როგორც ბუნებრივი სიტუაცია.

დასკვნა

ეფექტური, რეალურ ინფორმაციაზე დაყრდნობილი გადაწყვეტილება არც თუ ისე ხშირია დღევანდელ ცვალებად გარემოში. ეს ყოველივე ნიშნავს, რომ ორგანიზაციები ხშირ შემთხვევაში ვერ ფლობენ სწორ და ამომწურავ ინფორმაციას, რომ შეზღუდულ ვადებში მიიღონ რაციონალური გადაწყვეტილება მიმდინარე სიახლეებზე. რასაკვირველია, გაზრდილი კონკურენცია და ტექნოლოგიური განვითარების სისწრაფეც მოქმედებს გადაწყვეტილების მიღების ხარისხზე. აღნიშნული გარემოება თავისთავად ითხოვს ორგანიზაციის თანამშრომელთა ჩართვას პრობლემის იდენტიფიცირების, ალტერნატივების შემუშავების, შეფასებისა და ზოგადად, გადაწყვეტილების მიღების პროცესში. თანამედროვე ორგანიზაციებში თითოეულ თანამშრომელს შესაძლებლობა უნდა ჰქონდეს თავისუფლად გამოხატონ თავიანთი ინიციატივები და ჩართულები იყვნენ პრობლემის მოგვარების გზების ძიებაში. მნიშვნელოვანია ის გარემოებაც, რომ ზუსტად განისაზღვროს, თუ რა დროს არის საჭირო ინდივიდუალური და გუნდური გადაწყვეტილების პროცესი.

გამოყენებული ლიტერატურა:

1. Stephen P. Robbins, Mary Coulter, Management, Fourteenth Edition, Pearson Education, 2018
2. Samuel C. Certo & S. Trevis Certo, Modern Management Concepts and Skills, Twelfth Edition, Pearson, 2012
3. Management, Richard L. Daft, Ninth Edition, 2010
4. <https://www.ethics.org/resources/free-toolkit/decision-making-model/> - გადამოწმებულია 22.05.2020
5. <https://peterstark.com/why-leaders-make-bad-decisions/> - გადამოწმებულია 22.05.2020

EFFECTIVE DECISION MAKING PROCESS IN MODERN ORGANIZATIONS

Salome Tsimakuridze

Georgian Technical University,
Business Technology faculty/General in Business Administration,
PhD student

ABSTRACT

This article discusses the stages of an effective decision model, the types of decisions, PLUS Model and the basic approaches to how a decision can be made rationally and with less risk. The purpose of the issues discussed is to show managers the right way to act and what issues to consider in the process of identifying the problem. The presented approaches are derived from practical experience, through which successful managers make effective decisions.

Keywords: Decision Making Process, Types of Decisions, Basic Approaches, Management, PLUS Model.